



## KANDIDATENPROFIL, ID 12218

### VERKAUFSLEITUNG / TECHNISCHE LEITUNG FÜR PRÄZISIONSWERKZEUGE UND DIENSTLEISTUNGEN FÜR INDUSTRIE UND HANDWERK

**Region:** bundesweit mit hoher Reisebereitschaft

**Letzte/Aktuelle Position:** Gebietsverkaufsleiter

**Qualifikation:** Staatlich geprüfter Techniker

**Branchenerfahrung:** 24 Jahre Berufserfahrung

**Führungserfahrung:** 15 Jahre, bis zu 22 MA, disziplinarisch

**Aufgabenschwerpunkte:**

- Steuerung der Kundenbetreuung
- Leiten von Vertriebsmeetings
- Coachen von Vertriebsmitarbeitern
- Organisation und Durchführung von Kundenveranstaltungen
- Abwicklung verkaufsfördernder Maßnahmen
- Verhandlung von Preisabschlüssen mit Großkunden
- Entwicklung von Maschinen bis zur Produktionsplanung und -überwachung

**Sprachkenntnisse:** Englisch in Wort und Schrift

**Besondere Kenntnisse:** gesicherte MS Office-Kenntnisse, SAP Analytics Cloud, Workday, SAP Concore, Tisoware, gesicherter Umgang mit Hard- und Software

**Persönliche Stärken:** Fähigkeit, herausragende Ergebnisse zu erzielen. Ausgeprägtes Kommunikationsvermögen. Unternehmerisches Denken und Handeln. Sehr kundenorientiert. Überdurchschnittliches Engagement

**Erfolge:** Umwandlung kleinerer Teams in ein großes Team (Teambildung)

Interessieren Sie sich für dieses Profil? Gerne übersenden wir Ihnen die kompletten Bewerbungsunterlagen oder organisieren direkt ein Vorstellungsgespräch in Ihrem Haus.

**IHR/E PERSÖNLICHE/R ANSPRECHPARTNER/IN:**

Arno Wiemken – Projektmanager Einzeloutplacement  
Telefon: 069 9510353-28 | E-Mail: [wiemken.arno@consult-gmbh.de](mailto:wiemken.arno@consult-gmbh.de)

CONSULT Personaldienstleistungen GmbH | Lurgiallee 14 | 60439 Frankfurt am Main