



KANDIDATENPROFIL, ID 250406

SENIOR EXECUTIVE - B2B, SALES, MARKETING & GESCHÄFTSENTWICKLUNG

Region: 61352 Bad Homburg + 50 km

Letzte/Aktuelle Position: Director Business Expansion EMEA

Qualifikation: Diplom Kaufmann

Branchenerfahrung: 29 Jahre Erfahrung in der Konsumgüterbranche

Führungserfahrung: 24 Jahre Führungserfahrung mit disziplinarischer und fachlicher Verantwortung für bis zu 10 Mitarbeitende

Aufgabenschwerpunkte:

- Strategisches Marketing (Produkt-, Aftersales- und Direktmarketing)
- Initiierung und Steuerung von B2B-Kooperationen (inkl. Vertragsgestaltung)
- Sales Management, Business Expansion & Direct Selling in EMEA
- Produktmanagement

Sprachkenntnisse: Deutsch (Muttersprache), Englisch (verhandlungssicher), Französisch (sehr gute Kenntnisse), Spanisch (Grundkenntnisse)

Besondere Kenntnisse: MS Office, Management-Training, Verhandlungstechniken

Persönliche Stärken: Aufgeschlossenheit, Begeisterungsfähigkeit, Teamfähigkeit, Interkulturelle Kompetenz, Durchsetzungskraft

Erfolge: Erfolgreicher Aufbau von zwei neuen Vertriebskanälen (Retail & Loyalty Programs), mit einem zusätzlichen Umsatzvolumen von 195 Mio. USD innerhalb von 8 Jahren

Interessieren Sie sich für dieses Profil? Gerne übersenden wir Ihnen die kompletten Bewerbungsunterlagen oder organisieren direkt ein Vorstellungsgespräch in Ihrem Haus.

IHRE PERSÖNLICHE ANSPRECHPARTNERIN:

Michelle Ruck – Projektmanagement

Telefon: 069 9510353-22 | E-Mail: ruck.michelle@consult-gmbh.de

CONSULT Personaldienstleistungen GmbH | Lurgiallee 14 | 60439 Frankfurt am Main