



KANDIDATENPROFIL, ID 14751

GENERALIST / SCHNITTSTELLENMANAGER / BUSINESS-KATHALYST

Region: 95444 Bayreuth + 50 km

Letzte Position: Strategic Account Manager bei führendem europäischen Energie-Netzbetreiber

Qualifikation: Dipl.-Wi.-Ing. Energie- und Umweltmanagement

Branchenerfahrung: über 15 Jahre Energiesektor

Führungserfahrung: Projektleitung internationaler Großinvestitionsprojekte sowie Senior Account Management

Aufgabenschwerpunkte:

- Entwicklung und Umsetzung ganzheitlicher Account- und Wachstumsstrategien zur Sicherung langfristiger Kundenbindung und Geschäftsentwicklung
- Aufbau und Pflege von Beziehungen zu Schlüsselstakeholdern bis auf Executive-Level sowie Identifikation neuer Geschäftspotenziale
- Steuerung von Angebots-, Vertrags- und SLA-Prozessen inkl. Verhandlung komplexer Rahmenverträge
- Koordination interdisziplinärer Teams aus Vertrieb, Technik und Produktentwicklung zur erfolgreichen Lösungsimplementierung
- Markt- und Wettbewerbsanalyse sowie kontinuierliches Pipeline-, Umsatz- und Performance-Reporting
- Repräsentation des Unternehmens auf internationalen Branchenveranstaltungen und Konferenzen

Sprachkenntnisse: Deutsch (Muttersprache); Englisch (verhandlungssicher); Spanisch (fließend); Niederländisch (Grundkenntnisse)

Besondere Kenntnisse: MS Office, SAP (Grundkenntnisse), IPMA PL C (ausgelaufen)

Persönliche Stärken: ENTP (MBTI), ausgeprägte Schnittstellen- und Stakeholder-Kompetenz

Erfolge: Globaler Sales Award Business Unit Transformatoren 2023 (EUR 250m+ größter Auftragseingang in einem FY)

Interessieren Sie sich für dieses Profil? Gerne übersenden wir Ihnen die kompletten Bewerbungsunterlagen oder organisieren direkt ein Vorstellungsgespräch in Ihrem Haus.

IHR PERSÖNLICHER ANSPRECHPARTNER:

Arno Wiemken – Projektmanager Newplacement
Telefon: 069 9510353-28 | E-Mail: wiemken.arno@consult-gmbh.de