



KANDIDATENPROFIL, ID 14992

KEY-ACCOUNT-MANAGER

Region: Rhein-Main Gebiet

Letzte Position: Key Account Manager für nationale und internationale Handels-/Industrie- sowie Automobilkunden

Qualifikation: Fachhochschulreife

Branchenerfahrung: über 35 Jahre Erfahrung in der Befestigungstechnik, insbesondere mit erklärungsbedürftigen Produkten

Führungserfahrung: 5 Jahre stellvertretende Abteilungsleitung Verkauf Handel mit 4 Mitarbeitenden

Aufgabenschwerpunkte:

- Strategischer Ausbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Identifizierung von Geschäftspotenzialen und aktive Neukundengewinnung
- Budget- und Umsatzverantwortung
- Begleitung sowie Abschluss von Kundenprojekten
- Verhandlungsführung auf Entscheiderebene

Sprachkenntnisse: Deutsch (Muttersprache); Englisch (B2/C1)

Besondere Kenntnisse: MS Office (gute Kenntnisse); CRM-SYSTEM (MS-DYNAMICS; gute Kenntnisse); SAP R/3 (Anwenderkenntnisse)

Persönliche Stärken: analytische Denkweise, Entwicklung und Umsetzung von individuellen Kundenentwicklungsstrategien, profunde Verhandlungsführung, hohe Kundenorientierung, technisch versiert sowie strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise

Erfolge: Niederlassungsleiter der deutschen Verkaufsgesellschaft von Associated Spring Raymond in Bensheim mit einer Umsatzverantwortung von 750.000 €

Interessieren Sie sich für dieses Profil? Gerne übersenden wir Ihnen die kompletten Bewerbungsunterlagen oder organisieren direkt ein Vorstellungsgespräch in Ihrem Haus.

IHR PERSÖNLICHER ANSPRECHPARTNER:

Gregor Schneider – Projektmanagement

Telefon: 069 9510353-25 | E-Mail: schneider.gregor@consult-gmbh.de

CONSULT Personaldienstleistungen GmbH | Lurgiallee 14 | 60439 Frankfurt am Main